



Smart Systems. Premium Solutions.

Junior Sales Manager

Ihre Aufgaben

Als Junior Sales Manager unterstützen Sie unser Sales-Team bei der Neukundenakquise sowohl für IT-Infrastruktur als auch Applikationsprojekte mit dem Schwerpunkt SAP. Dabei begleiten Sie unser Sales-Team bei der ganzheitlichen Betreuung der Kunden, von den ersten Projektideen bis hin zum Support.

Arbeitgeber:

ISC Innovative Systems Consulting AG

Arbeitsort:

Standort Rosenheim bzw. vor Ort bei Kunden – meistens im süddeutschen Raum. Nach Absprache sind auch Einsätze im Ausland möglich.

Was wir von Ihnen erwarten

Anforderungen und Erfahrungen:

Sie arbeiten selbständig und zielorientiert. Sie verfügen über eine abgeschlossene technische / betriebswirtschaftliche Ausbildung oder ein technische / betriebswirtschaftliche (Fach-) Hochschulstudium. Wünschenswert sind Kenntnisse im Bereich ERP, Business Intelligence und CRM sowie Basiskenntnisse im Bereich IT-Infrastruktur.

Sie zeichnen sich aus durch ein allgemein gutes Verständnis für komplexe und technische Sachverhalte und Ihr methodisches, ergebnisorientiertes Vorgehen. Ihr offenes Auftreten und Ihre Kommunikationsfähigkeit ermöglichen sowohl einen erfolgreichen Kundenkontakt als auch einen intensiven Austausch mit Ihren Teamkollegen.

Ausbildung:

Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder einen vergleichbaren Abschluss.

Sprachen:

Sie können sich und Ihre Arbeit dem Projektteam und den Kunden gegenüber selbständig in Deutsch und Englisch dokumentieren und präsentieren.

So können Sie uns erreichen



Smart Systems. Premium Solutions.

ISC Innovative Systems
Consulting AG
Mangfallstrasse 37
DE-83026 Rosenheim

Kontaktperson: Cristina Werther
Telefon: +49 (0) 8031 90182-01
Fax: +49 (0) 8031 90182-16
E-Mail: cristina.werther@isc-consulting.de