



Smart Systems. Premium Solutions.

## Senior Sales Manager SAP

### Ihre Aufgaben

Als freiberuflicher Senior Sales Manager für den SAP Bereich unterstützen Sie unser Sales-Team bei der Neukundenakquise sowohl für Dienstleistungs- als auch Implementierungsprojekte. Dabei betreuen Sie unsere Kunden ganzheitlich, von den ersten Projektideen bis hin zum Support. Sie sind neben der technischen Kompetenz auch Ansprechpartner für unsere Kunden zu organisatorischen Fragen.

### Arbeitgeber:

ISC Innovative Systems Consulting AG

### Arbeitsort:

Standort Rosenheim bzw. vor Ort bei Kunden – meistens im süddeutschen Raum. Nach Absprache sind auch Einsätze im Ausland möglich.

## Was wir von Ihnen erwarten

### Anforderungen und Erfahrungen:

Sie arbeiten selbständig und zielorientiert. Sie verfügen über mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Lösungsvertrieb mit dem Schwerpunkt ERP. Wünschenswert sind darüber hinaus Kenntnisse im Bereich Business Intelligence und CRM sowie Basiskenntnisse im Bereich Hardware.

Sie zeichnen sich aus durch ein allgemein gutes Verständnis für komplexe und technische Sachverhalte und Ihr methodisches, ergebnisorientiertes Vorgehen. Ihr offenes Auftreten und Ihre Kommunikationsfähigkeit ermöglichen sowohl einen erfolgreichen Kundenkontakt als auch einen intensiven Austausch mit Ihren Teamkollegen.

### Ausbildung:

Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder einen vergleichbaren Abschluss.

### Sprachen:

Sie können sich und Ihre Arbeit dem Projektteam und den Kunden gegenüber selbständig in Deutsch und Englisch dokumentieren und präsentieren.

## So können Sie uns erreichen



Smart Systems. Premium Solutions.

ISC Innovative Systems  
Consulting AG  
Mangfallstrasse 37  
DE-83026 Rosenheim

Kontaktperson: Cristina Werther  
Telefon: +49 (0) 8031 90182-01  
Fax: +49 (0) 8031 90182-16  
E-Mail: [cristina.werther@isc-consulting.de](mailto:cristina.werther@isc-consulting.de)